

OFERTA DE EMPLEO - KEY ACCOUNT

Intelequia es una de las principales Consultoras Tecnológicas de España con operatividad a nivel mundial y reconocida con las Competencias y Certificaciones más altas de Microsoft, acreditándonos como uno de sus socios tecnológicos con capacidades de excelencia paraabordar proyectos de transformación digital.

Todas nuestros servicios y soluciones están enfocados en garantizar la tranquilidad de nuestros clientes en materia de Ciberseguridad. Gracias a la labor de nuestro equipo, contamos con la certificación de OSCP.

¿QUÉ BUSCAMOS?

Un/a Comercial cuyo objetivo es desarrollar labores de captación y seguimiento de cuentas conel fin de generar negocio para compañía a través de la venta de nuestras Soluciones y Servicios.

FUNCIONES:

- Prospección (Búsqueda organizada de clientes potenciales) a través de llamadas telefónicas, internet, redes sociales, visita, relación con asociaciones potenciales, y/o asistencia a eventos/ferias.
- Desarrollo y gestión de la relación con clientes, así como la venta de nuestras solucionesy servicios, la defensa de nuestras propuestas comerciales, incluyendo el asesoramientonecesario para llegar al éxito.
- Reuniones con clientes para la apertura de cuenta (presentación de porfolio y detección de oportunidades).
- Fidelización de clientes con vistas, invitación a eventos y webinars, llamadas telefónicas...

En Intelequia creemos firmemente que la felicidad de nuestro equipo influye directamente en el trabajo realizado, para ello te OFRECEMOS:

- Incorporación inmediata a un PROYECTO ILUSIONANTE Y MOTIVADOR.
- Buen clima laboral, formando parte de un equipo de grandes profesionales donde poder crecer y aportar, ¡!TODOS SUMAMOS!!
- Formación.
- Ofrecemos la posibilidad de trabajar desde casa o desde la oficina.

REQUISITOS MÍNIMOS

- Nivel de inglés (mínimo b2)
- Capacidad de interlocución y negociación con clientes.
- Proactividad.
- Capacidad de resolución de conflictos.
- Orientación a resultados.
- Creativo, con capacidad para innovar y adelantarse a cambios y solventar situacionescon ingenio para hacer que nuestros clientes confíen en la empresa.
- Trabajo en equipo para compartir el resultado del trabajo realizado con los compañerosy clientes.
- Experiencia comercial de al menos 3 años dentro del sector IT.
- Conocimientos en Informática o similar.